

Hier wartet Ihr nächster  
Karriereschritt auf Sie!

# Key Account Manager (m/w/d)

 Frankfurt am Main

 Intern Peak One

 Festanstellung / Perm

 Vollzeit

 Hybrid

 Individuell

## ÜBER DIE POSITION

Wir sind auf der Suche nach einem motivierten und zuverlässigen Mitarbeiter:in im Vertrieb mit dem Fokus Key Account Management

Als Key Account Manager:in nimmst du eine wichtige Rolle in unserem Unternehmen ein in dem du unsere Großkunden aus den Bereichen der Festanstellung, der Arbeitnehmerüberlassung und der Freiberufler kontinuierlich ausbaust und entwickelst.

## DAS BRINGST DU MIT

- > Erfolgreich abgeschlossene **kaufmännische Ausbildung, ein betriebswirtschaftliches Studium** oder eine ähnliche Qualifikation
- > Einschlägige **Erfahrung im Key Account Management einer Personalberatung oder einer anderen verwandten Industrie**
- > Erste Kenntnisse in den Vertragsarten **Festanstellung, Arbeitnehmerüberlassung und Contracting**
- > Erfahrung in der Kundenbetreuung im **MINT Segment**
- > Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- > Starke Kunden und Serviceorientierung
- > Sehr gute Deutsch Kenntnisse in Wort und Schrift
- > Selbstständige und proaktive Arbeitsweise

## WAS DICH ERWARTET

- > Beratung der Kunden hinsichtlich unserer Dienstleistungen im Bereich Personalvermittlung
- > Aufbau und Pflege **langfristiger Beziehungen** zu Schlüsselkunden
- > Entwicklung **individueller Lösungen** für Kundenbedürfnisse in enger **Zusammenarbeit mit den internen Fachabteilungen**
- > Eigenständige Identifikation von potenzieller Kunden für die Vermittlungsbereiche Festanstellung, Arbeitnehmerüberlassung und Contracting

- > **Proaktive Akquise** von Neukunden durch gezielte **Vertriebsaktivitäten**
- > Verhandlung von Vertragskonditionen und Abschluss von **Rahmenverträgen**
- > Sicherstellung einer hohen Kundenzufriedenheit durch eine vertrauensvolle, kontinuierliche Betreuung
- > Marktbeobachtung und Identifikation neuer Trends sowie **Wettbewerbsanalysen**

## WAS WIR BIETEN

- > **Flexible** Arbeitszeiten sowie Homeoffice
- > **Zuschuss zum Deutschlandticket**
- > Umfangreiches **Onboarding**
- > Eine **Start-Up-Atmosphäre** in einem modernen Büro inmitten der Frankfurter Skyline .
- > Regelmäßige **Teambuilding**-Events
- > **30 + 1 Tage Urlaub** (denn an seinem Geburtstag sollte man einfach frei haben)
- > Kostenfreie Getränke & genug Vitamine durch den wöchentlichen Obstkorb

**Haben wir dein Interesse geweckt? Dann bewirb dich jetzt und werde Teil unseres Teams!**

## Ihr Ansprechpartner



**Carolin Schneider-Maier**

**Head of Human Resources**

✉ [c.schneider@peak-one.de](mailto:c.schneider@peak-one.de)

☎ [+49 69 1532015-93](tel:+4969153201593)

Job Referenz-ID: BBBH4520\_1699871780



Ich freue mich sehr auf Deine Bewerbung, inklusive Deinem aktuellen CV und einem kurzen Motivationsschreiben. Über unsere sozialen Medien erfährst Du noch mehr zu unserem Team und zu uns Peak One als Arbeitgeber. Solltest Du vorab Fragen haben, melde Dich sehr gerne direkt bei mir.

