

# Sales & Recruitment Consultant (m/w/d)



Frankfurt am Main



Intern Peak One



Festanstellung / Perm



Vollzeit



Hybrid



€40000.00 - €100000.00 per annum

Du bist auf der Suche nach einem Unternehmen, bei dem du dein Potenzial voll ausschöpfen kannst? Deine Ziele sind hochgesteckt? Du willst an die Spitze? Dann bist du bei uns genau richtig!

Als wachstumsstarkes und bereits gefestigtes Start-Up sind wir auf der Suche nach kommunikativen und engagierten neuen Kolleg:innen für unser großartiges Team.

Quereinsteiger mit Leidenschaft und einem Händchen für Vertrieb und Menschen sind bei uns jederzeit willkommen. Wir finden mit deinen individuellen Karrierewünschen und Fähigkeiten die passende Position und Rolle bei uns.

Peak One ist ein junges, schnell aber gesund wachsendes Unternehmen, mit Sitz in der Frankfurter Innenstadt. Wir sind eine Personalberatung, die sich auf die Vermittlung von Spezialist:innen in den Bereichen IT, SAP, Healthcare, Finance und Property & Construction fokussiert.

#### **DEINE AUFGABEN**

- > Du baust dein eigenes Netzwerk auf, welches sowohl aus Unternehmen, als auch aus Kandidaten besteht
- Du koordinierst die Bewerbungsprozesse, von der Suche nach passenden Kandidat:innen bis hin zur Vertragsunterschrift.
- > Du verhandelst Konditionen sowohl mit großen DAX Unternehmen als auch soliden Mittelständlern
- > Du führst Kandidatenqualifikationen & Bewerbergespräche und bereitest deine Kandidaten auf ihre Interviews und Gehaltsverhandlungen vor
- > Du bist ein empathischer Ansprechpartner für Personalentscheider und Führungskräfte deiner Kunden

#### DAS BRINGST DU MIT

- > Du bist ein Vertriebstalent und hast Spaß am Networking
- > Du hast eine hohe Leistungsbereitschaft, Spaß am Umgang mit Menschen und Fokus auf Qualität
- > Du bist kommunikationsstark und verfügst über ein starkes Verhandlungsgeschick
- > Du willst deine Karriere aktiv mitgestalten und dich kontinuierlich weiterentwickeln
- > Du hast Spaß an der Arbeit in einem dynamischen und motivierten Team

### **DEINE BENEFITS**

- > Ein dynamisches Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien
- > Ein regelmäßiges Zusammenkommen bei **Teambuilding-Events**, bei denen wir gemeinsam Zeit zusammen verbringen und Erfolge feiern
- > Ein topmodernes Büro im Herzen der Frankfurter Skyline
- > Ein transparentes Karrieremodell und persönliche Unterstützung bei deinem individuellen Entwicklungsweg
- > Ein umfangreiches Benefitangebot im Bereich Mobility Health, Fitness und Food
- > Ein Urlaubskontingent von 31 Tagen und flexible Home-Office-Möglichkeiten
- > Ein attraktives Vergütungsmodell und nicht gedeckelte Provisionen für erfolgreiche Vermittlungen
- > Ein zusätzlicher Anreiz in Form von **Monats- & Quartalchallenges** mit großartigen Prämien, u.a. mit Kurztrips oder Lunchclubs für unsere Top Performer

## **Ihr Ansprechpartner**



Yannick Ernst HR Manager

y.ernst@peak-one.de

+49 69 1532015-94

Job Referenz-ID: BBBH4364\_1698338968



Ich freue mich sehr auf Deine Bewerbung, inklusive Deinem aktuellen CV und einem kurzen Motivationsschreiben. Über unsere sozialen Medien erfährst Du noch mehr zu unserem Team und zu uns Peak One als Arbeitgeber. Solltest Du vorab Fragen haben, melde Dich sehr gerne direkt bei mir.









© 2024 Peak One GmbH

Impressum

Datenschutz