








## Sales & Recruitment Consultant (m/w/d)


 Hamburg

 Intern Peak One

 Festanstellung / Perm

 Vollzeit

 Hybrid

 €40000.00 - €100000.00 per annum

Du bist auf der Suche nach einem Unternehmen, bei dem du dein Potenzial voll ausschöpfen kannst? Deine **Ziele sind hochgesteckt**? Du willst an die **Spitze**? Dann bist du bei uns genau richtig!

Als **wachstumsstarkes und bereits gefestigtes Start-Up** sind wir auf der Suche nach **kommunikativen und engagierten neuen Kolleg:innen** für unser großartiges Team in Hamburg.

**Quereinsteiger mit Leidenschaft** und einem Händchen für Vertrieb und Menschen sind bei uns jederzeit willkommen. Wir finden mit deinen **individuellen Karrierewünschen** und Fähigkeiten die passende Position und Rolle bei uns.

Peak One ist ein junges, schnell aber gesund wachsendes Unternehmen, mit Hauptsitz in der Frankfurter Innenstadt. Wir sind eine Personalberatung, die sich auf die Vermittlung von Spezialist:innen in den **Bereichen IT, SAP, Healthcare, Finance und Property & Construction** fokussiert.

### DEINE AUFGABEN

- > Du baust dein **eigenes Netzwerk** auf, welches sowohl aus Unternehmen, als auch aus Kandidaten besteht
- > Du koordinierst die **Bewerbungsprozesse**, von der Suche nach passenden Kandidat:innen bis hin zur Vertragsunterschrift.
- > Du **verhandelst** Konditionen sowohl mit großen DAX Unternehmen als auch soliden Mittelständlern
- > Du führst **Kandidatenqualifikationen** & Bewerbungsgespräche und bereitest deine Kandidaten auf ihre Interviews und Gehaltsverhandlungen vor
- > Du bist ein **empathischer Ansprechpartner** für Personalentscheider und Führungskräfte deiner Kunden

### DAS BRINGST DU MIT

- > Du bist ein **Vertriebstalent** und hast Spaß am **Networking**
- > Du hast eine hohe Leistungsbereitschaft, **Spaß am Umgang mit Menschen** und Fokus auf Qualität
- > Du bist **kommunikationsstark** und verfügst über ein starkes Verhandlungsgeschick
- > Du willst deine Karriere aktiv **mitgestalten** und dich kontinuierlich **weiterentwickeln**
- > Du hast Spaß an der Arbeit in einem **dynamischen und motivierten Team**

## DEINE BENEFITS

- > Ein **dynamisches Arbeitsumfeld** mit flachen Hierarchien
- > Ein regelmäßiges Zusammenkommen bei **Teambuilding-Events**, bei denen wir gemeinsam Zeit zusammen verbringen und Erfolge feiern
- > Ein **topmodernes Büro** im Herzen der Frankfurter Skyline
- > Ein **transparentes Karrieremodell** und persönliche Unterstützung bei deinem individuellen Entwicklungsweg
- > Ein **umfangreiches Benefitangebot** im Bereich Mobility Health, Fitness und Food
- > Ein **Urlaubskontingent von 31 Tagen** und flexible Home-Office-Möglichkeiten
- > Ein **attraktives Vergütungsmodell** und nicht gedeckelte Provisionen für erfolgreiche Vermittlungen
- > Ein zusätzlicher Anreiz in Form von **Monats- & Quartalchallenges** mit großartigen Prämien, u.a. mit Kurztrips oder Lunchclubs für unsere Top Performer

## Ihr Ansprechpartner



**Yannick Ernst**

HR Manager

✉ [y.ernst@peak-one.de](mailto:y.ernst@peak-one.de)

☎ +49 69 1532015-94

Job Referenz-ID: BBBH4584\_1700645428



Ich freue mich sehr auf Deine Bewerbung, inklusive Deinem aktuellen CV und einem kurzen Motivationsschreiben. Über unsere sozialen Medien erfährst Du noch mehr zu unserem Team und zu uns Peak One als Arbeitgeber. Solltest Du vorab Fragen haben, melde Dich sehr gerne direkt bei mir.

